

开磷肥效好 农户乐开怀

○朱顺云 罗伟

山东省枣庄市滕州市，素有“中国马铃薯之乡”之称，在滕州市姜屯镇北辛后十里铺，家家户户都种植土豆，成为当地有名的“土豆村”。开磷肥自2015年进入姜屯镇以来，短短两年多的时间，便得到了广大土豆种植户的青睐，使用开磷肥后，春土豆亩产量达到8000多斤，大葱亩产量达到15000斤，为当地老百姓增产增收提供了有力的保障。

时下，走进姜屯镇北辛后十里铺、胡村，刚种下去的秋季土豆苗长势良好，大葱即将进入收获期，看到今年丰收的大葱，王正军可高兴了。王正军是枣庄市丰悦农业生产资料有限公司总经理，如今开磷肥在当地初见成效，离不开他的大力推广。

在2015年之前，枣庄市、滕州市化肥种类众多，竞争激烈，大部分农户对于肥料都是盲目选择。在这样的条件下，王正军开始了与开磷肥的合作，因开磷肥肥效好，种植土豆产量高，受到老百姓的交口相传，为王正军带来一批批开磷肥的回头客。

说到如今开磷肥在当地的使用情况，王正军说起了其中的艰辛，“我做了这么多年的农资，对于化肥市场较为熟悉，开磷肥的效果确实不错，但是枣庄市的化肥种类太多了，老百姓认准了一样品牌，很难轻易改变，如何将开磷肥推广推荐给老百姓，只能从种植效果上着手。”

为了把开磷肥送到种植户的手中，王正军跑遍了枣庄市滕州市的各

个乡镇，与种植户讨论化肥如何施用。一年多下来，部分种植户抱着试一试的心理，开磷肥与其他肥料分别施用，经过一段时间的对比，种植户全部选择了开磷肥，这大大增加了王正军的信心。

开磷肥用在土豆里的效果怎么样？王正军带领我们到滕州市现蔬菜专业合作社，实地察看土豆的长势。走进姜屯镇北辛后十里铺，一大片土豆地苗秆粗壮，叶片肥厚，长势良好。

张现军既是土豆种植户，也是当地开磷肥经销商，为了把开磷肥的好效果带给当地老百姓，老张可下了一番功夫。“我们这里的农户使用化肥很杂乱，每年都会换化肥，要么就是化肥效果不突出，要么是化肥价格不合适，土豆的产量上不去，老百姓就没有收入。2015年，在王正军的大力推荐下，我把开磷肥用在自己的土地，第一年春土豆的亩产量就达到7000多斤，这可引起了我们当地不小的轰动，于是我就把开磷肥引进到姜屯镇北辛后十里铺，帮助更多的老百姓。”

如今，开磷肥为当地土豆种植户打了一剂强心针，提到开磷肥，就离不开增产、优产，老百姓的收入增加的同时，也为当地新农村建设注入了活力。

与此同时，姜屯镇另一个村又传来了大葱丰收的喜悦，亩产量达到15000多斤，成为当地种植大葱的一段佳话。

在距离不远的胡村，今年的大葱长势良好，葱秆粗壮，引来了安徽、河南、广州等地的蔬菜经销商上门订购，老百姓的收入得到了显著增加。

走进大葱地里，一株株大葱苗迎风飘摇，叶片宽厚，长势旺盛，今年喜获丰收，老百姓都乐开怀。

胡腾飞是当地蜜蜂农资公司负责人，同时也是大葱种植户，对于开磷肥的效果，他说，“我自己做农资公司，也种植兼销售蔬菜，以前我种植大葱亩产8000多斤就是高产了，使用开磷肥以后，这几年的平均亩产达到1万斤以上，预测今年的亩产量达到15000多斤。”

胡腾飞告诉记者，如今取得这么好的产量，放在以前可是想都不敢想。“按照目前大葱的市场收购价9毛一斤，增产的这部分就是我们的纯利润啊，这都是开磷肥的效果啊，让我越做越有信心。”

当地大葱种植户胡怀瑾正好走到葱地旁边，看到记者正在采访，她也不住说起了开磷肥的好效果。“这个开磷肥啊，效果真是没得说的，我今年种了三亩大葱，9月底就能收了，亩产量13000多斤，可高兴坏了，好多年没这么好的收成了。”

如今，姜屯镇胡村种植了1300多亩大葱，超过一半的种植户都在使用开磷肥。胡腾飞说，现在村里平均每天都在增加两名开磷肥的使用者，再过几年，我们村都快成为开磷肥的专用村了，他的话引来大家一阵欢笑。

老王头的开磷肥销售经

○罗伟 朱顺云

9月17日，秋高气爽，山东省临沂市临沭县石门镇刘荣村。

“老王头，咱这块地应该怎样施肥呢？”“像这块花生地，用咱开磷16-8-21这个配方的高塔硝磷基，1亩地用100斤，根据花生的生长情况，完全可以达到亩产1000斤以上……”

“老王头，这开磷的肥料用后都有些啥好处？”

……大家口中的老王头，名叫王学强，是山东省临沂市临沭县科强农资销售公司总经理，专卖开磷肥。虽然年过六旬，可跟土地打了一辈子交道的老王总是闲不住，只要没事就喜欢到地里转转，给农民讲讲课，和大家聊聊天成了他多年来的习惯。说起老王头，颇有些传奇色彩。年轻时独自闯关东，支援北大荒的开发建设，把青春留在了人烟稀少的北大荒。后来回到家乡在当地农业局当了一名农技师，没事就喜欢到地里琢磨，成为了大家眼中的“土专家”。2006年，从农业局内退后，老王在镇上开了个农资零售店，主要销售种子和农药，化肥也捎带着卖一些，一直以来店里的生意都

不温不火，直到2016年，老王接触到了开磷肥。以前并不以卖肥料为主的他在58岁的年纪决定再折腾一回。

可由于临沭县本就是各类肥料聚集地，被人们称为“肥窝子”，市场竞争异常激烈，再加上老王既缺少资金，又没有网络，而开磷肥在当地知名度又不高，可种种困难面前老王并没有退缩。为了找到突破口，老王就一个乡镇一个乡镇地去找零售商，每到一个乡镇，他都让零售商组织农户来开现场会。“我记得当时到了第一个乡镇，我就告诉你，你卖开磷吧，他告诉我自己手里还有4吨开磷肥卖不动，我就告诉你只管把人组织起来，我帮你卖。”凭借自己多年来在农业局攒下的专业知识和三寸不烂之舌，老王第一次开现场会就卖了10吨开磷肥，可谓一炮而红。就这样，开磷肥在老王的推动下慢慢有了起色。

“那时就没日没夜地到处去宣传，通过发放明白纸和宣传材料，见人就宣传。此外就是做示范田，把我们的开磷肥和当地其他肥料进行对比，然后通过农民现场会的形式进行宣传，还有就是不定期在每一个零售点和田间地头进行宣传培训，讲

解怎么使用开磷肥。”功夫不负有心人，经过不断的宣传推广，老王第一年就卖了800吨，开磷肥也渐渐得到了当地老百姓的认可。

临沭县主要以种植花生和玉米为主，其中花生的种植面积更是达到40万亩。老王根据当地的种植情况和开磷肥的特点，有的放矢，为不同的作物搭配“营养餐”，一季种下来，效果十分突出。“用了开磷肥花生长势旺，不用追肥，抗病性也比较突出，和其他肥料比起来，用开磷肥的果形好看，籽粒饱满。”老王高兴地说：“除了花生，我们也在玉米上推开磷3个18含量的肥料，玉米长势特别旺盛，相同的情况下，用我们开磷肥的比其他肥料能增产15%到20%左右，农民都尝到了甜头，得到了实惠。”

随着开磷肥在当地逐渐推广开来，老王趁热打铁，组织零售商和农户到开磷厂家参观，经常深入田间地头给大家做好农化服务。第二年，开磷肥的销量在本地更是达到1000吨，覆盖了临

沭县所有乡镇和35个自然村。短短两年时间，老王就在肥料扎堆、竞争激烈的临沭市场闯出了一片新天地。

马成，是贵州开磷化肥公司山东分公司临沂区域经理，两年来，和老王一起做宣传，跑市场，看着临沭县这片空白市场在他们的“精耕细作”下茁壮成长，他也打心底佩服和尊敬这位长者。“说句心里话，我真的很佩服和尊敬这个老字子，这么大了，还这么有干劲，我们年轻人都赶不上。”马成感叹道，“现在临沭市场是我的一个样板市场，也是标杆市场，主要是因为老王，他懂技术，会推广，现在我们开磷肥的销量，在我负责的区域范围内是增长最快的，就目前来说也是销量最大的市场。”

“要做就要坚定不移地做好。”这是老王经常挂在嘴边的一句话，在他看来，虽然和开磷合作时间不长，但通过这两年所接触到的开磷人和开磷肥，让他更加坚定了不断做强做大开磷肥专卖店的信心。

“现在我们都非常有信心，明年准备在我们这个区域上50到60个开磷专营店，争取通过两三年，把开磷肥的销量发展到3000至5000吨，这是我们的奋斗目标。”老王坚定地说到。

市场在线

小马哥的销售之路

○朱顺云 罗伟

“小马哥，我这片地里配合施什么肥才能增产呢？你来帮我提点建议咯。”

“来喽，来喽。”刚从农户家里走出来，小马哥的求助电话就来了，他带上开磷肥宣传手册，立即动身前往，面对面为求助的农户引导服务。

2015年，开磷肥在山东省临沂市几乎没有一家销售店，一来是山东本土化肥种类众多，市场竞争大；二来是化肥市场开辟困难，每个化肥销售点都有固定的客户。在这样的“内忧外患”之下，如何引进开磷肥是最大的难题。

小马哥就是在这样困难的条件下，接手了临沂市开磷肥市场。引进来的时候还要留得住，成为小马哥日思夜想的问题，他心里知道开磷肥的效果，可是山东临沂农户并不了解开磷肥，甚至都没听说过开磷肥。

针对临沂市的化肥市场，小马哥做了详细的调研，一年的时间，他跑遍了每个县城乡村，与老百姓交流种植方法、肥料使用等。经过了解，他把各个县城的种植结构、化肥使用情况摸得门儿清。

没有调研，就没有发言权，经过实地考察，小马哥更加坚定了自己的信心。2015年秋天，他终于找到了自己的第一个合作伙伴，沂南泽凯蔬菜种植专业合作社。该合作社经理李如军可是对小马哥佩服不已，李如军的父亲也是化肥销售商，为了让他们父子相信开磷肥，小马哥多次上门与其交谈，前后多达十余次，终于感动了李如军父子。

针对每个县城的化肥需求、种植特色，小马哥制定了一套方案：合理配置化肥并免费赠送部分肥料给经销商、种植户使用，庄稼增产了再购买开磷肥。这套方案果然取得了成效，当年开磷肥的销售量达到250多吨，

开磷肥销售在临沂市初见成效。

尽管销售量小，可是小马哥还是很开心，这段时间的付出总算有了成绩，激动之情无以言表，“刚开始接触开磷肥时没想过要卖多少，心里就是想为老百姓做点事。尽管山东化肥种类多，可是质量良莠不齐，大多数都是小厂家生产，化肥品质差，对农作物有害。开磷肥对于庄稼、土地那都是好肥料，这么好的东西老百姓不知道，我只能通过自己宣传，帮助这个地方的人用上好肥料。”

站稳脚跟后，小马哥心里有了另一个计划。开磷肥的好效果逐渐引来一批批回头客，他想，何不趁热打铁，定期开展促销、会销等活动，通过现场宣讲，让老百姓近距离了解开磷肥呢？

说干就干，那段时间他每天跑到乡村田间地里，听老百姓的反映，看农作物的长势。一个春耕下来，小马哥的名气就在当地传开了，尽管山东素有“肥窝子”之称，可是开磷肥依然在当地老百姓心中留下了好名声。

如今，走进临沂市不少村镇的农资零售店，几乎在每个村镇的街道都能看到开磷肥的销售点，小马哥经常到临沂市周边各个乡镇了解销售情况，施肥情况，并主动联系种植户，持续跟进开磷肥的后续使用。

“小马哥，你每天来回跑山间地里，你不累？”

“不累，心里惦记着农户，他们一年到头就靠这么几天，我必须要是他们提供好后续服务。”小马哥还

说，老百姓种植庄稼不容易，一年到头就靠粮食生活，作为销售员也是销售自己的良心，心与心相交，才最珍贵。

在沂南县辛集镇田润农资服务部，村民刘庆增正在田地里种植茼蒿，今天小马哥要到他的田地里察看作物长势。刘庆增是当地的黄瓜种植户，2016年开始使用开磷肥，今年沂南受灾严重，农户损失惨重。

“哎，小马哥，我的黄瓜全部被淹死了，这可怎么办啊？”

“秋季你准备种植什么作物，我在政策上给你优惠一点，帮你度过这个难关。”小马哥拉着刘庆增的手，安慰着他。

随后，小马哥深入田间地头，仔细观察了庄稼的生长情况，看着已经栽种了一大片绿油油的茼蒿苗，他对今年把开磷肥带到更多老百姓的土地里又增加了几分信心和干劲。

小马哥，学名马成，是贵州开磷化肥公司山东分公司临沂区域经理，经销商、老百姓都喜欢叫他小马哥。

2016年，开磷肥在山东省临沂市使用量达到1600多吨，2017年达到2500多吨。开磷肥在临沂市从最初的无人代理，到如今的县县有代理，销售网络渠道的拓宽，让开磷肥真正扎根于山东省临沂地区。马这种动物具有“静如处子，动若奔雷”的特点，或许马的这种特点最能诠释开磷肥发生在这个地方不鸣则已、一鸣惊人的故事，也最能代表小马哥身上那股子拼劲。

开磷肥助力沂水种植户增产增收

○朱顺云 罗伟

山东省临沂市沂水县以种植大棚蔬菜居多，当地农户使用开磷肥三四年的时间，蔬菜的产量得到大大提高，开磷肥以其物优价廉的特点，助力当地种植户增产增收，老百姓把如今的生活比喻成芝麻开花节节高。

马希友是沂水县四十里堡的开磷肥经销商，去年秋季开始接触开磷肥，见识到开磷肥对农作物的增产好效果，更加坚定了他要把好化肥带到老百姓的土地里。截至目前，老马的销售量达到20多吨，开磷肥在当地的销售成果初见成效。

在希友农资服务部，墙壁上贴满了各式各样的用肥知识，马希友说：“我干化肥长达10年的时间，我发现大部分化肥都做不长，因为是小厂家，质量没有保障，老百姓种植就没有信心，我自己亲自用开磷肥种植蔬菜，增产效果很好，也更坚定了我的信心。”

为了展示开磷肥的好效果，老马带领记者一路驱车到达四十里堡皂角树村。

该村以种植大棚西瓜、甜瓜、黄瓜为主，瓜类生长对土壤肥力有着极高的要求，在土壤肥力不能达到标准时，优质的肥料就显得尤为重要。

王世成是该村的西瓜种植户，种植西瓜30多年了。记者看到他正在道路一旁贩卖甜瓜、西瓜、苹果等水果，走近一看，一个个西瓜浓绿，色泽亮丽，个头大，为王世成增加了不少收入。

王世成使用开磷肥三年了，在这之前他使用过不同种类的化肥，可是时间都很短，一来是产量低，二来是对农作物效果不好。在马希友的推荐

下，他尝试使用开磷肥，第一年西瓜的产量就有明显提高，亩产量达到4000多斤。

来到他的大棚西瓜里，说到今年的收入，王世成掰起手指头算了起来。“今年光是西瓜的收入大约有3万多元，我种植的西瓜是晚熟品种，正好错过了西瓜上市高峰期，而且使用开磷肥种植后，西瓜色泽好，糖分高，口感佳，有大部分客人会到大棚基地里自己采摘，我还节省了人工费。”

开磷肥在皂角树村不仅受到瓜农的一致称赞，在邻村的林家官村，西红柿种植户李奇祥也对开磷肥的好效果赞不绝口。

走进林家官村李奇祥的西红柿种植基地，他正在给西红柿植株修剪枝

叶，一个个青绿色的西红柿缀满枝头，看起来好不喜人。看到今年西红柿的长势，李奇祥有信心能卖个好价钱。

“我种植西红柿7年了，这么多年来，只有从去年秋季开始使用开磷肥后，我的大棚基地才真正实现增产优产，施用开磷肥后，西红柿的长势明显要快，平均三个月就能进入采摘期，抗病能力强，而且色泽好看。”李奇祥如是说。

西红柿预计10月中旬进入收获期。下一步，李奇祥准备到开磷工厂实地看看，认真了解开磷肥，明年承包周围的土地种植其他果蔬，继续使用开磷肥。图为施用开磷肥的农户在修剪西红柿植株。



开磷1958诞生至今已60周年。同年我加入了开磷人的行列，在这片热土上共生、共建、共荣、共享，心连着心紧紧地融合在一起。此时此刻，我不由想起过去的岁月，看到现在的开磷感到十分欣慰。

简单成家

1958年夏天，我从部队转业来到了刚刚开始筹建的开磷矿，住在用沙坝山窝里一幢刚搭好的临时宿舍。设施简陋，环境稀疏，十分寂寞。不久来了一批大专学校毕业生和复员军人，从这时候起才开始热闹起来。

我隔壁住进了一位朴实、文静的姑娘，她毕业于贵阳卫校，分配在医务室工作。我和她经常一块到食堂排队打饭，一同参加共青团活动和义务劳动，为刚成立的茅坡农场食堂运送粮食和副食品，有时还邀约一同到双流集市赶场。在频繁的接触中，我们相互了解逐步建立了感情，1960年，我们商定“七一”结婚。可是房子却成了一道难题，正在发愁时，同一个办公室的吴大姐热情帮助，四处帮忙打听，找到了一位刚从广东调来的工程师夫妇。与他们商量后，他们将自己住的两居室临时挤出一间来给我们当新房，我们高兴极了。当时新房的家具只有一张单人床再加一块木板就拼成了一张双人床，一张破旧的三抽桌、一个用过多年的帆布箱，只有床上用品和一台熊猫牌收音机是新买的。这就是全部家当。

三天的婚假，我们来到贵阳，有两位老科长为我们举办了一个简单的婚礼。在办事处的办公室里，我们挂上毛主席像，摆上两盘葵花、糖果，请了几位出差的同事，就这样举行了婚礼。从此我们夫妻就在开磷扎根、开花、结果，成为真正的开磷人。

开磷在我心中

○王永承

共渡难关

1961年开始，由于遭受自然灾害和其他原因，造成国民经济失调，国家进入困难时期，开磷被迫停缓建。职工大批精简，只留下两三百人守护矿山。当时物资供应十分紧张，口粮减少，每人每月只供应菜油二两、猪肉三两，由于营养不良，导致部分职工家属身体浮肿，为了充饥，有的上山摘红籽、挖野菜和蕨根。

看到这一情况，矿党委一面组织食品加工，加强农业副业生产，一面号召大家发扬南泥湾精神，开展生产自救，上山开荒种植瓜果。我家也开了一个小菜园，秋收后瓜豆堆满了屋内的墙角。那时我们家还喂养了一头小猪，等它长到了七八十斤重就迫不及待地杀来解馋，还炼了一罐猪油，结束了每月三两油的历史。

1963年，形势开始好转，全体留守人员平安度过了难忘的艰苦岁月，迎来了开磷策马扬鞭的春天。

敬业奉献

在开磷这个大熔炉里，给我创造了十分宝贵的培育、锤炼、提高自己的机会和环境。1959年我光荣地加入了中国共产党，确立了我一生的政治定位，后来我长期在几个基层单位和机关部门做党务工作。曾参与了成立开磷特区（政企

合一）党委召开矿务局第一、二次党代会的筹备工作。参加了中宣部、化工部举办的研讨班、学习班培训，这对提高我的政治思想素质和业务水平都起了重要的作用。1993年我被评为高级政工师职称，更加激励和鞭策我勤奋工作回报开磷。

在岗工作期间，在党委的领导和统一部署下，积极参与开展党建工作，加强双基（基层和基础）建设，学习先进单位加强党建的经验，结合自身实际，提出加强“双基”工作，开展“创先争优”“支部达标”等活动的具体办法，同时组织有关部门建立健全各项规章制度，汇编成册，促进了党建工作的经常化和制度化。

在各级党组织和广大党员、干部共同努力下，开磷先后获得了全国“思想政治工作先进企业”“优秀基层党组织”、省“党风建设先进单位”、省“纪检工作先进单位”等荣誉称号。作为一名党务工作者，我感到十分荣幸，开磷哺育了我，我为开磷添光彩。

共享成果

经过几代人的努力，开磷生产建设大发展，职工生活也大改善，人们共享着丰硕的成果，职工家属的居住条件和生活环境发生了巨大变化。从住牛毛毡房到住楼房，从山沟搬

进城市。在房改中，集团公司首先安排退休人员搬迁贵阳市，由建设公司修建第一批商品房。为了让家买得起，住得近，特别为每户发放置换补贴，又优惠了房价，免交水、电、气开户费。我做梦也没有想到会有一套属于自己的产权房。开磷还优先解决了职工子女就业问题，增加了家庭收入，解决了职工的后顾之忧。

我家的子孙两代都是土生土长的开磷人，两个孙子从大专院校毕业后都是一脚走出学校，一脚就踏进开磷的大门。我们全家可谓是人人有工作，个个有收入，有的还破天荒的有了自己的小汽车。开磷很关心退休人员，除了能按期领到国家逐年增加的养老金外，每到逢年过节还发放慰问金，给高龄老人发生活补贴，即使近年资金紧张时仍然坚持发放，我们深深感到开磷这个大家庭的温暖。开磷定期邮寄《开磷报》，开通《开磷新闻》频道，像纽带一样把我们紧紧连在一起，每当看到开磷的生产捷报、新的动态点赞，心里总是热乎乎的。

同舟共济

由于各种因素，开磷当前出现了一些困难。我们作为一位老开磷人，心里很是担忧。回顾过去几十年，我们开磷不都是在风风雨雨走过来吗？没有过不去的坎。

在瞬息万变的市场经济大潮中，企业遇到些波折也是难免的。在关键时刻，我们一定要紧紧地团结在一起，拧成一股绳，多理解、多鼓励、多包容、多加油。我也由衷地期盼公司党政领导班子，用智慧和担当，坚毅果敢地团结带领那些具有开磷精神，敢于攻坚克难，可敬可爱的职工队伍披荆斩棘，勇往直前。

胜利一定属于敢于拼搏的开磷人！

（“家在开磷”征文）